

# SOCIÉTÉ GÉNÉRALE INSURANCE

**L'EXPANSION D'UN BANCASSUREUR SOLIDE ET INNOVANT**

01/03/2017

## FAITS MARQUANTS

---



Des résultats financiers en forte progression



Acquisition d'Antarius



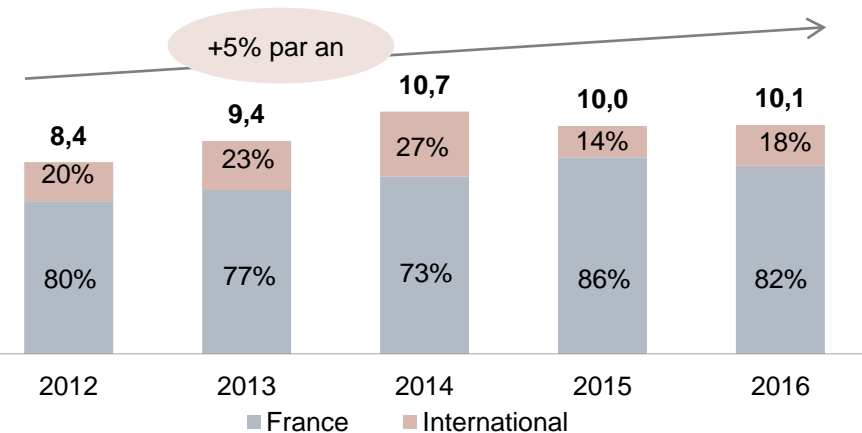
Des partenariats innovants

**L'EXPANSION D'UN BANCASSUREUR SOLIDE ET INNOVANT**

# 2016 : POURSUITE DE LA DYNAMIQUE SUR L'ENSEMBLE DES SEGMENTS D'ACTIVITÉ

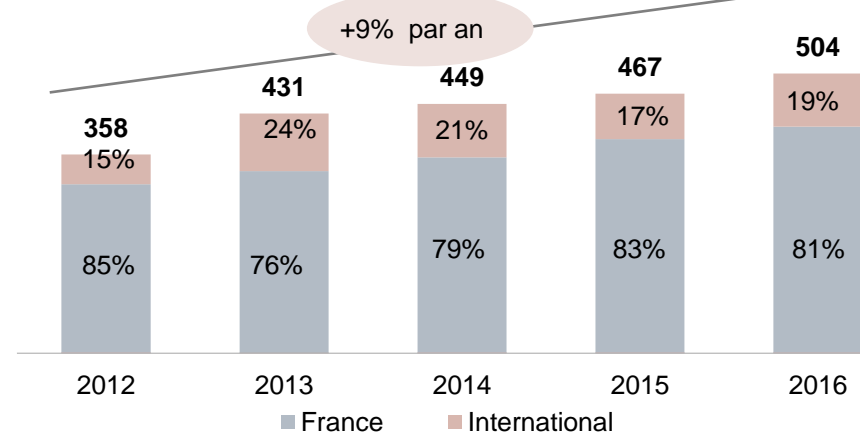
## ASSURANCE VIE EPARGNE

Collecte brute Assurance Vie Epargne (en Md EUR)

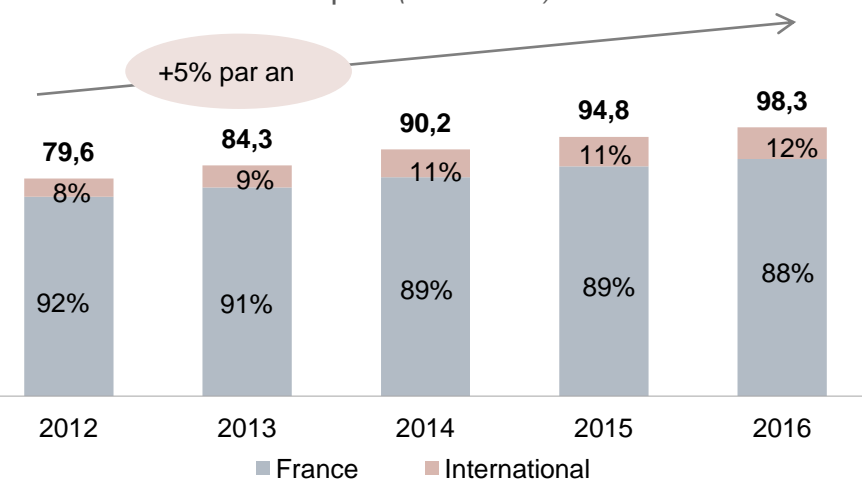


## PROTECTION

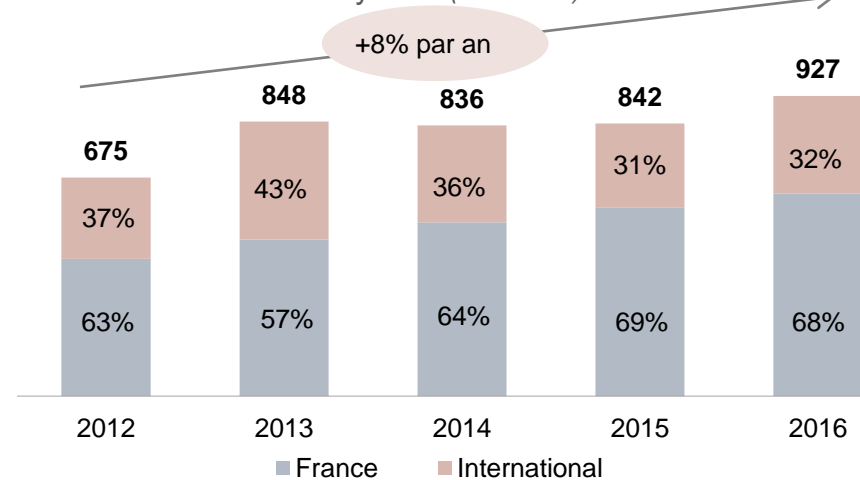
Chiffre d'affaires Assurance Dommages (en MEUR)



Provisions Mathématiques (en Md EUR)



Chiffre d'affaires Prévoyance (en MEUR)



# ASSURANCE VIE - ÉPARGNE ÉVOLUTION DU MIX EURO/UC

## Réorientation marquée de la collecte vers les Unités de Compte

Part UC dans la collecte brute

**28 %**

+ 5 pts vs. 2015

Part UC dans la collecte nette

**99%**

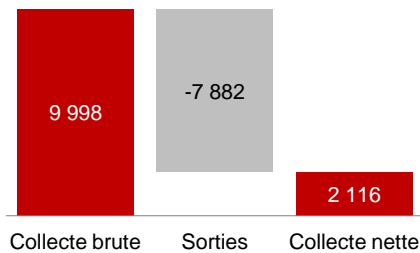
+ 43 pts vs. 2015

Part UC dans les encours

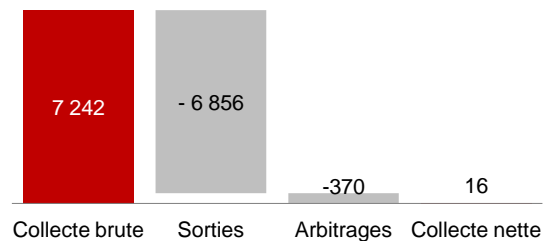
**23 %**

+ 2 pts vs. 2015

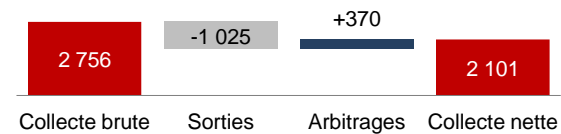
Collecte nette 2016 (MEUR)



Collecte nette Euro y compris arbitrages



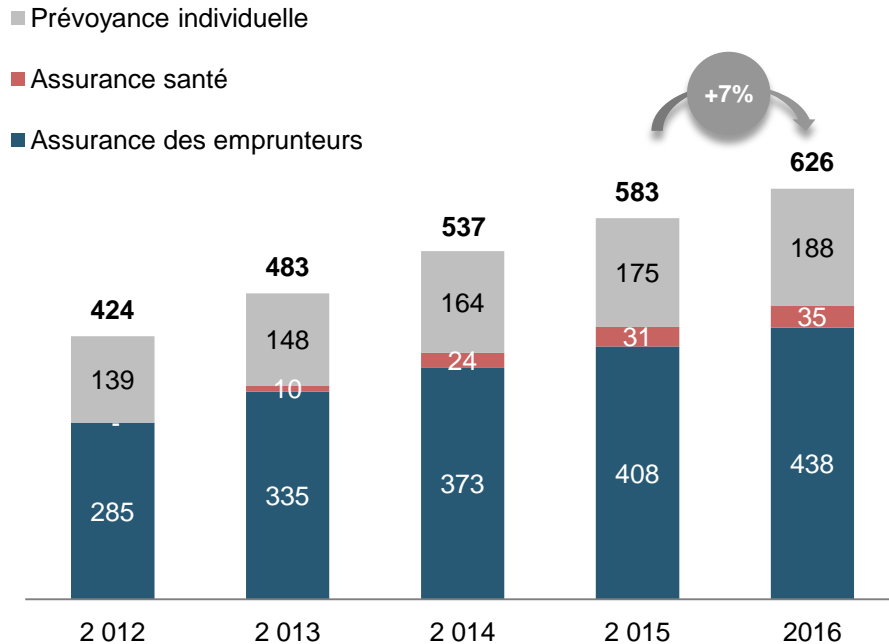
Collecte nette UC y compris arbitrages



# PROTECTION RENFORCEMENT DES POSITIONS EN FRANCE

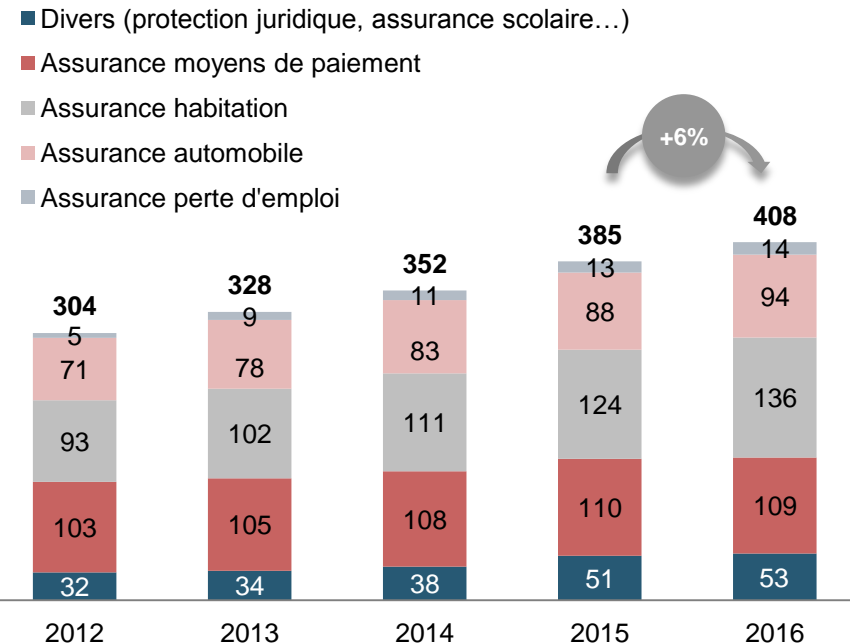
## Prévoyance

Primes (en MEUR)



## Assurance Dommages

Primes (en MEUR)



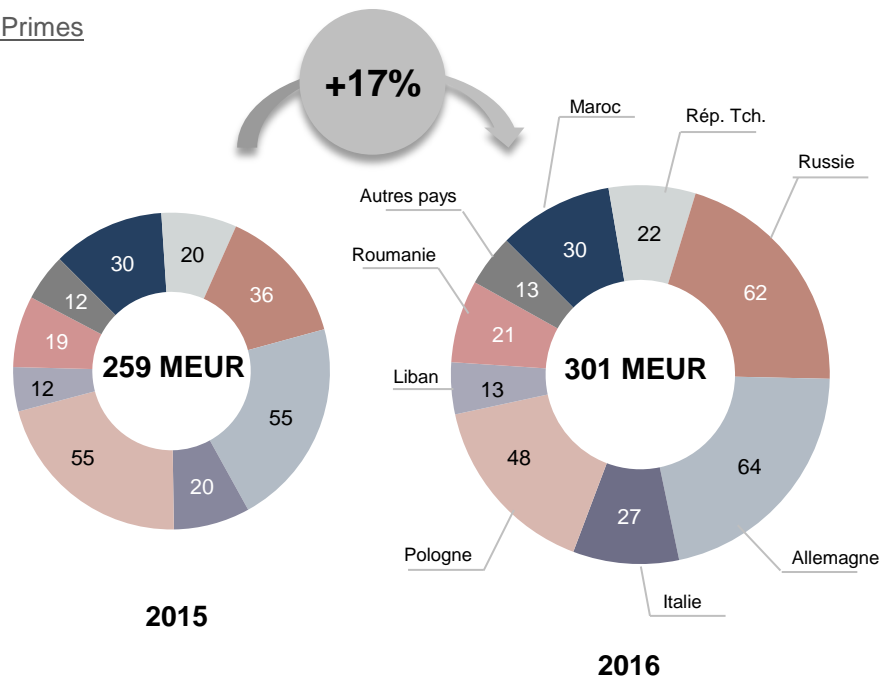
- Prévoyance : **progression de 7%** dont 14% pour l'assurance santé, 7% pour l'assurance des emprunteurs et 6% pour la prévoyance individuelle
- Assurance dommages : **croissance de 6%** dont 10% pour l'assurance MRH et 7% pour l'assurance Automobile  
=>soit une hausse 4x plus rapide que celle du marché\*

\* Source FFA

# PROTECTION L'INTERNATIONAL : ACCÉLÉRATEUR DE CROISSANCE

## Prévoyance

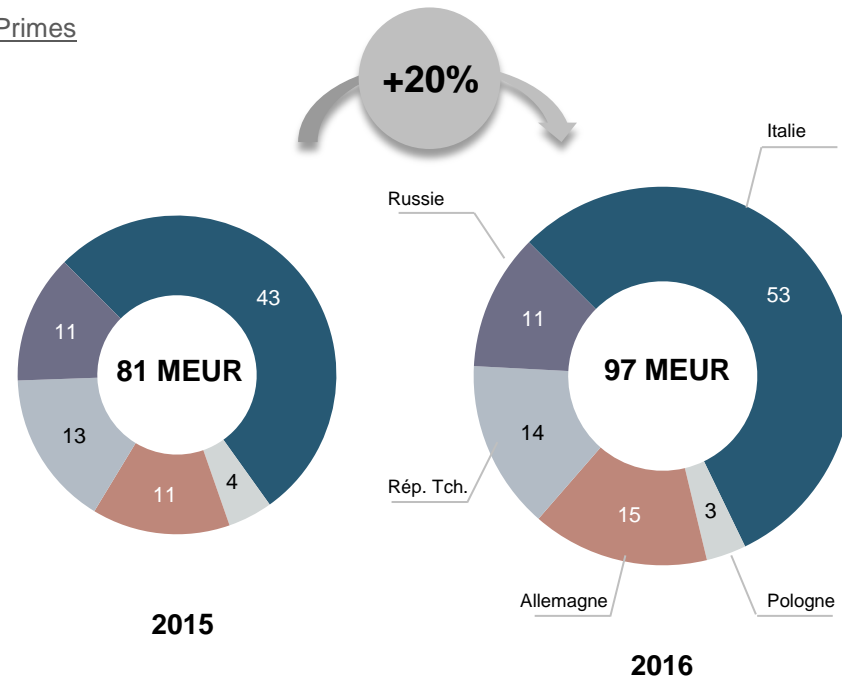
Primes



\* Autres pays: Bulgarie, Croatie, Serbie

## Assurance Dommages

Primes



- Prévoyance : **croissance de 17%** portée notamment par un rebond de la production en Russie (+92%), l'accélération de l'activité en Italie (+28%) et en République Tchèque (+12%)
- Assurance dommages : **progression de 20%** portée par l'assurance perte d'emploi en Allemagne (+23%) et l'assurance de flotte en Italie (+23%)

# DES RÉSULTATS FINANCIERS EN FORTE PROGRESSION ET DES RÉSERVES FINANCIÈRES SIGNIFICATIVEMENT RENFORCÉES

MEUR	2015	2016	Δ*
Produit net bancaire	825	883	+7%
Frais généraux	(327)	(339)	+4%
Résultat brut d'exploitation	498	544	+10%
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>337</b>	<b>368</b>	<b>+10%</b>
ROE	20,4%	21,4%	+1,1 pt
Coefficient d'exploitation	39,6%	38,4%	- 1,2 pt
<b>Taux de réserves financières</b>	<b>3,5%</b>	<b>4,1%</b>	<b>+0,6 pt</b>

\* Variations à périmètre et change constants

# CONSOLIDATION DU MODÈLE DE BANCASSURANCE INTÉGRÉE PAR L'ACQUISITION D'ANTARIUS

Une croissance de 24% sur le marché français  
en termes de collecte Assurance vie



Crédit du Nord



PLUS LOIN, AVEC VOUS



# CONSOLIDATION DU MODÈLE DE BANCASSURANCE INTÉGRÉE PAR L'ACQUISITION D'ANTARIUS

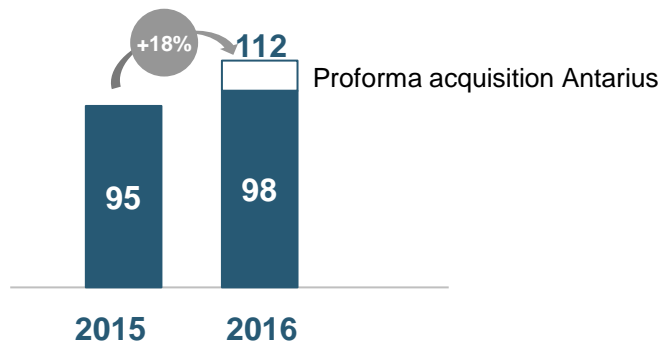


- Compagnie d'Assurance-vie dédiée au **Crédit du Nord**
- Joint Venture détenue :
  - jusqu'à fin mars 2017 : à 50% par Aviva et 50% par Crédit du Nord
  - à compter du 1<sup>er</sup> avril : **100% groupe Société Générale**

## Chiffres clés fin 2016

Primes	2 Mds EUR
Provisions mathématiques	13,6 Mds EUR
Nombre de contrats épargne	460 000
Nombre de contrats prévoyance	245 000
PNB	117 M EUR
Résultat net	67 M EUR

## Encours d'Assurance-vie de Société Générale Insurance (Md EUR)



- Les **encours d'assurance vie épargne** de Société Générale Insurance franchissent le seuil des **110 Mds d'euros**.
- Une **croissance** en terme de collecte Assurance-vie de **24% sur le marché français**.
- Un gain de **3 places** dans le Top 10 des groupes d'Assurance sur le marché français.
- Un **potentiel de croissance forte** en prévoyance et en diversification de l'Assurance-vie.

# IRIADE : UNE ASSURANCE DES EMPRUNTEURS DÉVELOPPÉE AVEC UNE ASSURTECH



# IRIADE : UNE OFFRE ASSURANCE DES EMPRUNTEURS DÉVELOPPÉE AVEC UNE ASSURTECH

## Qu'est-ce qu'Iriade?

- Une **Assurance Emprunteur Individuelle** accessible via la **plateforme digitale et sécurisée Multinet Services**
- Une adhésion **100% digitale** en 15 minutes : processus de décision médicale automatisé et signature électronique

## Pourquoi Iriade via Multinet Services?

- Pour renforcer la promesse de **réactivité** des courtiers / prescripteurs en crédit à leurs clients
- Pour offrir aux partenaires d'Oradéa Vie une **solution différenciante** par sa modernité, la **simplicité de son parcours clients** et sa facilité d'intégration dans leurs outils

## Premiers partenaires

- ACE Crédit
- Cyber Assurances, courtier sur internet



## LINK VIE : UN NOUVEAU BUSINESS MODÈLE BtoBtoC

---

Un contrat simple, évolutif, clair et transparent

---

**LINK**  
BY PRIMONIAL

# LINK VIE : UNE SOLUTION INNOVANTE ALLIANT SOUSCRIPTION EN LIGNE ET ROBOT D'ALLOCATION

## Qu'est-ce que LINK Vie ?

- 1<sup>er</sup> contrat d'assurance-vie commercialisé sur la plateforme Link by Primonial, plateforme de souscription **full online** jusqu'à la **signature électronique**
- Un contrat **simple**, évolutif, clair et **transparent**

## Pour quels clients ?

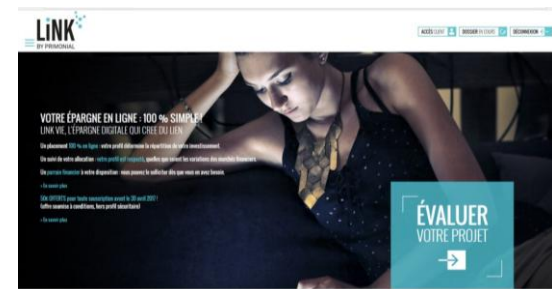
- Pour des clients jeunes et **digitaux**
- Pour les primo-investisseurs qui veulent commencer à épargner.

## Pourquoi LINK ?

- Un **nouveau business modèle hybride** qui s'appuie sur une souscription « on line » fluide et le bénéficie d'une triple expertise (Oradéa Vie, Primonial, Lyxor), mis à la disposition des CGPI **pour mobiliser leurs bases prospects et clients.**

## GESTION Experte Lyxor

- Proposition d'une **allocation adaptée** au profil du client :
  - ✓ Choix d'**allocations 100% ETF** avec une **gestion experte du 'robot advisor Lyxor'** pour réallouer régulièrement l'épargne du client entre ETF, selon son profil
  - ✓ un profil sécuritaire : 100% investi en fonds euros



# CONTACTS PRESSE

---



**Valérie Loizillon**

Valerie.Loizillon@socgen.com  
01 57 61 82 77



**Antoine Lhéritier**

Antoine.Lheritier@socgen.com  
01 42 13 68 99