

**COMMUNIQUE DE PRESSE**

Paris, le 31/01/2017

---

**INNOVATION FINTECH : « LINK BY PRIMONIAL »**

**PRIMONIAL LANCE UNE PLATEFORME DE COMMERCIALISATION *ON LINE*  
INNOVANTE, QUI CONCILIE AUTONOMIE DU CLIENT ET  
ACCOMPAGNEMENT PATRIMONIAL DANS LA DUREE**

« **LINK BY PRIMONIAL** » est un concept totalement innovant dans l'ère des FinTechs : parrainé à la souscription par un *Linker* (parrain CGP référencé), l'épargnant investit 100% en ligne, en totale autonomie. Le conseiller est à sa disposition, comme dans la vie réelle, pour l'aider et l'accompagner quand il le souhaite.

« **LINK VIE** » est le premier contrat d'assurance-vie disponible sur cette plateforme, assuré par Oradéa Vie (compagnie d'assurance vie du groupe Société générale dédiée aux partenariats en France et filiale à 100% de Sogécap). La plateforme définit des profils d'investissement en fonction du profil de risque des épargnants. Ces derniers se voient ensuite proposer une allocation diversifiée et flexible en ETF Lyxor, déterminée par le robot d'allocation de Lyxor. La combinaison de l'interface digitale définissant le parcours client et du robot d'allocation Lyxor (filiale de gestion d'actifs du groupe Société Générale) est une exclusivité conçue pour Primonial à destination de sa clientèle de conseillers en gestion de patrimoine.

Ce contrat s'adresse plus particulièrement aux primo investisseurs (ticket d'entrée à partir de 1 000 euros).

LINK by Primonial a vocation à s'enrichir dans le temps de nouvelles offres parmi d'autres classes d'actifs, dans le même concept de distribution.

**Stéphane Vidal**, Directeur général de Primonial déclare : « *Nous sommes heureux de cette 2<sup>ème</sup> collaboration avec Oradéa Vie et particulièrement fiers de nous associer au leader de la gestion des ETF en France pour diversifier et compléter notre offre. Si nous croyons fortement au digital et à ses évolutions, nous restons convaincus de l'importance du rôle des conseillers dans l'adéquation des placements aux besoins de leurs clients dans le temps. Les 1 600 conseillers en gestion de patrimoine référencés dans le groupe seront les premiers ambassadeurs de LINK by Primonial auprès de tous leurs clients et prospects.*»

**Lionel Paquin**, Directeur général de Lyxor : « *Fort de sa culture d'innovation et de sa tradition d'ingénierie, Lyxor a vocation à être un acteur naturel de ces nouvelles technologies, comme les robo advisors. A travers cette initiative, la première de ce type, Lyxor veut accompagner les profondes évolutions du secteur de l'épargne des particuliers. Je suis convaincu de la valeur pour les épargnants du modèle hybride que nous proposons avec Primonial, qui combine la robustesse de décisions d'investissement automatisées en fonction des marchés avec l'accompagnement et le conseil, dans la durée, fournis par les conseillers en gestion de patrimoine. »*

**Marc Duval**, Président-Directeur général d'Oradéa Vie : « *Après le lancement réussi du contrat Target + il y a un an, Oradéa Vie renforce son partenariat stratégique avec Primonial avec ce tout nouveau contrat LINK Vie. Il est le résultat d'une dynamique de co-construction des équipes d'Oradéa Vie avec les experts de Primonial et de Lyxor, l'innovation faisant partie de notre ADN commun. LINK Vie est un contrat très accessible et innovant avec ses allocations 100% en unités de compte ETF gérées par le robot d'allocation de Lyxor. Il se différencie également par son mode de distribution original, conciliant le digital (souscription en ligne avec une signature électronique et le robot) et le suivi expert des conseillers en gestion de patrimoine. »*

**LINK VIE – Caractéristiques principales :**

Contrat d'assurance vie à adhésion individuelle

**Souscripteur** : personne physique majeure capable. Français, résident français.

**Profils disponibles :**

4 profils Lyxor, composés de plus de 50 ETF

1 profil Sécuritaire : fonds euros – actif général d'Oradéa Vie, support Sécurité en euros

**Versement initial** : à partir de 1 000 € ; 100 €/mois en versements programmés

**Frais d'entrée, d'arbitrage**: 0 %

**Frais applicables aux profils Modéré, Equilibré, Dynamique, Offensif :**

- **Frais de gestion du contrat d'assurance vie** : 0,60% par an

- **Frais de mandat** : 0,70 % par an

**Frais applicables au profil Sécuritaire** : 0,80 % par an

### **A propos du groupe PRIMONIAL**

Le groupe PRIMONIAL, spécialisé sur tous les aspects du patrimoine, sélectionne, assemble et propose des solutions complètes destinées aux professionnels du patrimoine et à leurs clients. Il s'appuie sur de nombreux spécialistes en matière d'immobilier direct et collectif, d'assurance vie et de capitalisation, d'ingénierie patrimoniale et de gestion d'actifs.

#### Chiffres clés du groupe PRIMONIAL au 31.12.2016 :

Collecte brute 2016 : 5,652 milliards d'euros

Collecte nette 2016 : 5,2 milliards d'euros

Encours : 16,666 milliards d'actifs gérés ou conseillés

Effectifs : 579 collaborateurs

#### **CONTACTS PRESSE PRIMONIAL**

Anne-Christine BAUDIN

[anne-christine.baudin@primonial.fr](mailto:anne-christine.baudin@primonial.fr)

Tél : 01 44 21 70 74 - 06 70 21 91 42

Mélodie BLONDEL

[melodie.blondel@primonial.fr](mailto:melodie.blondel@primonial.fr)

Tél : 01 44 21 71 48 - 06 74 05 12 44

Agence de presse - SHAN

Brigitte MICHAUT – Consultant Senior

[brigitte.michaut@shan.fr](mailto:brigitte.michaut@shan.fr)

Tél : 01 44 50 51 78 - 06 21 18 15 11

#### **CONTACT PRESSE ORADEA**

Valérie LOIZILLON

[Valerie.loizillon@socgen.com](mailto:Valerie.loizillon@socgen.com)

Tél : 01 57 61 82 77

#### **CONTACTS PRESSE LYXOR**

Agence de presse - SHAN

SOPHIE THIARD – Consultant Senior

[sophie.thiard@shan.fr](mailto:sophie.thiard@shan.fr)

Tél : 01 42 86 82 43 - 06 13 81 00 92

Valérie LALONDE DIEUAIDE

Head of Communication, Lyxor Solutions

[valerie.lalonde@lyxor.com](mailto:valerie.lalonde@lyxor.com)

Tél : 01 42 13 76 37